

GRIFOLS

Resultados anuales 2025

26 de febrero de 2026

Aviso legal

Información importante

Esta presentación no constituye una oferta o invitación para comprar o suscribir acciones, de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2017/1129 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 14 de junio de 2017, sobre el folleto que debe publicarse cuando se ofrecen valores al público o se admiten a negociación en un mercado regulado, y por el que se deroga la Directiva 2003/71/CE (en su versión modificada y reformada periódicamente), la Ley del Mercado de Valores y de los Servicios de Inversión (Ley 6/2023, de 17 de marzo, en su versión modificada y reformada periódicamente) y su normativa de desarrollo. Además, este documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. Esta información no ha sido auditada.

Declaraciones prospectivas

Esta presentación contiene información y declaraciones prospectivas sobre Grifols basadas en hipótesis y previsiones actuales realizadas por la dirección de Grifols, incluyendo cifras proforma, estimaciones y sus hipótesis subyacentes, declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas con respecto a gastos de capital, sinergias, productos y servicios, y declaraciones sobre resultados futuros. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y que generalmente se identifican con las palabras «esperado», «potencial», «estimaciones» y expresiones similares.

Aunque Grifols cree que las expectativas reflejadas en dichas declaraciones prospectivas son razonables, diversos riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores podrían dar lugar a diferencias significativas entre los resultados futuros reales, la situación financiera, el desarrollo o el rendimiento de la Compañía y las estimaciones aquí proporcionadas. Estos factores incluyen los discutidos en nuestros informes públicos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Comisión de Valores y Bolsa, que están a disposición del público. La Compañía no asume responsabilidad alguna por actualizar estas declaraciones prospectivas o ajustarlas a acontecimientos o desarrollos futuros. Las declaraciones prospectivas no son garantías de rendimiento futuro. No han sido revisadas por los auditores de Grifols.

Medidas alternativas de rendimiento (MAR)

Este documento y cualquier conferencia telefónica o webcast relacionado (incluida una sesión de preguntas y respuestas) contienen, además de la información financiera preparada de acuerdo con las NIIF, medidas alternativas de rendimiento («APM») tal y como se definen en las directrices emitidas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados («ESMA») el 5 de octubre de 2015. La dirección de Grifols utiliza las APM para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de efectivo o la situación financiera del grupo a la hora de tomar decisiones operativas y estratégicas para el grupo y, por lo tanto, son información útil para los inversores y otras partes interesadas. Algunas APM clave forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, la dirección y los empleados.

Las APM se preparan de forma coherente para los periodos presentados en este documento. Deben considerarse como complemento de las mediciones de las NIIF, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores pertinentes para el grupo y de las medidas con denominaciones similares presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas ni verificadas por el auditor externo de Grifols. Para obtener más detalles sobre la definición, la explicación del uso y la conciliación de las APM, consulte el apéndice, así como el documento «Medidas alternativas de rendimiento» de nuestro sitio web www.grifols.com/en/investors.

Agenda

01

2025: Resumen de resultados

02

Biopharma: Generando resultados

03

Resultados financieros 2025

04

Conclusiones

05

Anexo



2025: Resumen de resultados

Nacho Abia

Consejero Delegado(CEO)

Cumpliendo con las previsiones financieras para 2025, con un flujo de caja superando expectativas

		2025	2025 vs 2024	2025 @Previsiones tipo de cambio ⁵
	Ingresos ▶	€7.524m	+7,0% cc ¹ (+9,1% cc LFL ²)	✓
	EBITDA ajustado ▶	€1.825m Margen 24,3%	+5,6% cc (+11,9% cc LFL) Margen: (+30pbs LFL)	✓
	Flujo de caja libre pre-M&A pre-dividendos ³ ▶	€468m	+€201m	✓
	Ratio de apalancamiento ⁴ ▶	4,2x	-0,4x vs 2024	

¹A tipo de cambio constante (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. Véase el anexo para las reconciliaciones. ² Like For Like (LFL) excluye el impacto del IRA (Inflation Reduction Act) y la reclasificación de Fee-For-Service / GPO. ³Definición de FCF y conciliación con el estado de flujo de caja en las diapositivas 31 y 32 del anexo. ⁴Ratio de apalancamiento definido según el acuerdo de crédito en la diapositiva 36 del anexo. ⁵ Las previsiones se basan en los tipos de cambio al 27 de febrero de 2025, de acuerdo con la diapositiva 38 de la presentación del Capital Markets Day (CMD), utilizando un EUR/USD de 1,04.

El posicionamiento diferencial de Grifols aporta resiliencia y ha impulsado los resultados de 2025

2025:

Rendimiento
resiliente

Resultados obtenidos, liderados por Biopharma:

- El sólido crecimiento de la IG, que compensa ampliamente el impacto del IRA en 2025
- Capitalización de la alianza estratégica en China para mitigar el impacto de la albúmina e impulsar un desempeño comparativamente superior
- Lanzamiento del fibrinógeno en Europa para la DFA¹ y la DFC². Aprobación en EE.UU. para la DFC
- Biotest avanza según lo previsto y ofrece una oportunidad de creación de valor considerable

Su posición diferencial ayudó a mitigar las presiones del entorno:

- El negocio de Biopharma de Grifols está ampliamente aislado de los aranceles
- El debilitamiento del dólar estadounidense está ampliamente aislado en 2025 en términos de flujo de caja libre, beneficio del grupo y nivel de apalancamiento

¹ DFA: Deficiencia de fibrinógeno adquirida.

² DFC: Deficiencia de fibrinógeno congénita.

El posicionamiento único de Grifols: una oportunidad para redefinir el sector

Perspectiva a futuro:

Oportunidad para redefinir el sector

- Única empresa de plasma a gran escala con una cadena de valor totalmente integrada en EE.UU. (n.º 1 mercado global de plasma)
- Pionera en autosuficiencia:
 - Alianza que redefine el modelo en Egipto: la aprobación por parte de la EMA del plasma procedente de Egipto supone un cambio de paradigma
 - Asociación estratégica con CBS en Canadá (nº4 mercado global de IgG)
- Relación clave y consolidada con SRAAS en China (nº1 mercado global de albúmina)
- Opcionalidad estratégica única para navegar un entorno geopolítico dinámico, impulsar una ventaja competitiva y redefinir la industria



Biopharma: Generando resultados

Roland Wandeler

Presidente de Biopharma

Biopharma: consolidando una base sólida para un crecimiento selectivo en 2026

2025 vs 2024
Total

+8,4 %
+10,9 % LFL

Factores clave 2025

Perspectivas para 2026



IG

+14,7
+17,7 % LFL

IG intravenosa

+12,1 %

IG subcutánea

+59,5 %

Creciendo por encima del mercado

- Demanda subyacente en continuo aumento
- Ejecución rigurosa y optimización del inventario para impulsar la recuperación de cuota de mercado en EE.UU. como mercado estratégico
- Fuerte impulso con IG subcutáneo

Manteniendo la posición en un mercado más competitivo

- Competir eficazmente en China gracias a la alianza estratégica local (SRAAS), aunque compensada por las presiones continuas del mercado y precios
- Impulso positivo en los mercados de EE.UU. y fuera de China

Tratando más pacientes en Alfa1 y proteínas especializadas

- Alfa 1: Liderazgo sostenido y crecimiento del número de pacientes tras la transición a un nuevo socio farmacéutico especializado
- Buenos resultados en rabia y *contract manufacturing*

Diferenciarse, centrar el crecimiento en mercados clave

- Aprovechar el crecimiento subyacente de la demanda de IgG
- Crecer con el mercado en EE.UU. y en países seleccionados
- Consolidar la posición en otros mercados centrándose en el margen tras el fuerte crecimiento fuera de EE.UU. en años anteriores

Equilibrar el crecimiento con IgG

- Seguir aprovechando las alianzas estratégicas locales en China como mercado clave (SRAAS)
- Aprovechar el potencial de crecimiento fuera de China

Prepararse para aprovechar el potencial de Alpha-1

- Aprovechar SPARTA (top line 2S'26) para acelerar el crecimiento con una mayor concienciación y resultados obtenidos
- Impulsa SC 15% (2028/2029).

Nota: Todas las cifras se presentan a tipo de cambio constante (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo.

Añadiendo fibrinógeno como proteína adicional para incrementar la rentabilidad económica del plasma



¹ DFA: Deficiencia de fibrinógeno adquirida; DFC: Deficiencia de fibrinógeno congénita

² FC: Concentrado de fibrinógeno.

La apuesta estratégica de Grifols por la autosuficiencia refuerza su capacidad para crear valor para el accionista frente a crecientes tensiones geopolíticas

Presencia de Grifols en EE.UU.



EE.UU.:

Cadena de valor única y totalmente integrada a gran escala

Inversión estratégica temprana en un modelo de negocio totalmente integrado en EE.UU., desde la recogida de plasma hasta la fabricación y comercialización



Posición reforzada en el mercado nº1 a nivel global de plasma

Asociaciones público-privadas de Grifols



Canadá:

Construyendo la autosuficiencia nacional con un socio estatal a largo plazo

Colaboración público-privada con Canadian Blood Services para impulsar un ecosistema canadiense de plasma que permita la autosuficiencia en IG



Asociación visionaria en el nº4 mercado global de IgG



Egipto:

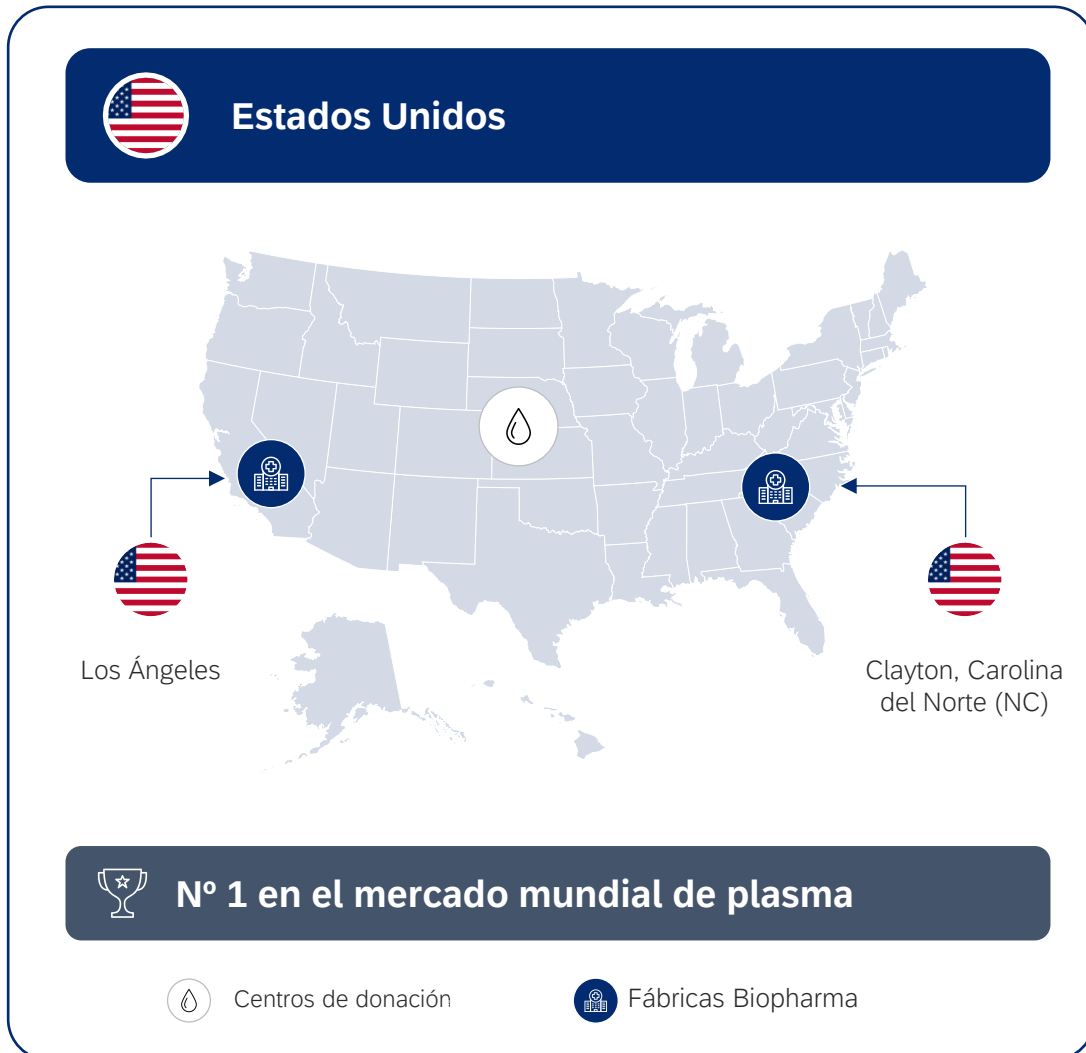
Transformando la autosuficiencia nacional en un hub regional

Colaboración público-privada con el Gobierno egipcio para construir una plataforma integrada de plasma para Egipto, África y Oriente Medio



Presencia exclusiva en mercado clave en desarrollo

Presencia de Grifols en EE.UU.: Cadena de valor totalmente integrada en un mercado clave



Red de centros de donación

Más de 300 centros de donación en EE.UU., que representan más del 70% de la capacidad de recogida de plasma de Grifols en EE.UU.



Infraestructura de fabricación

Instalaciones de fraccionamiento y purificación en **dos grandes plantas de fabricación**, en **Clayton** y **Los Ángeles**, que representan **~65%** de la capacidad **mundial** de **fraccionamiento y purificación**



Modelo totalmente integrado verticalmente

Cadena de valor localmente integrada, desde la recogida de plasma hasta la comercialización, pasando por la fabricación

Canadá: Colaboración para ampliar la autosuficiencia en el top 4 mercado global de IgG

Acuerdo de 15 años prorrogable con el socio estratégico a largo plazo CBS¹



Canadá



Montreal



Top 4 mercado global de IgG

¹ CBS: Canadian Blood Services.



Red de centros de donación -
aprovisionamiento

- **17 centros de donación** en los últimos 12 meses



Infraestructura de
fabricación

- **Única** planta de fabricación **a gran escala** en el **país**
- **Planta de purificación de albúmina operativa**, añadiendo una planta de fraccionamiento y purificación de IgG para **2028**



Modelo totalmente
integrado
verticalmente

- Permite **una cadena de valor local integral**, desde la recogida de plasma hasta la fabricación y el suministro
- **Posición única para un crecimiento continuo** en toda la plataforma de servicios

Grifols Egipto: alianza estratégica para impulsar la autosuficiencia en África y Oriente Medio



Ecosistema regional totalmente integrado

- Garantiza **la autosuficiencia a largo plazo**
- Posiciona a Egipto como **centro regional**
- **Fortalecimiento del sistema sanitario** en **Egipto**



Aprobación concedida por la EMA

- Impulsa **un crecimiento rentable** mediante la optimización de proteínas
- Uso **del excedente de plasma** en medicamentos de alta calidad para **la región EMEA**
- Impulsa **la rentabilidad y el crecimiento a largo plazo del Grupo**

Grifols Egipto: Gran avance, perspectivas aún mejores

De visión a valor: Aprovechar las competencias clave de Grifols, mostrando la ingeniería de Grifols



Creación de una red de centros de donación

- **2025:** 16 centros de donación
- **2026:** 20 centros de donación
- Estándares operativos de alto nivel



Autosuficiencia alcanzada

- **2025:** Autosuficiencia del 100 % en proteínas clave (FVIII, IgG, albúmina)
- **2026:** Expansión del FVIII y la albúmina en toda la región de Oriente Medio y África



Infraestructura de fabricación en progreso

- **2025:**
 - Fase I de construcción de la planta
 - Laboratorio de análisis de plasma operativo
 - Creación de la Academia del Plasma
- **2026:** Centro logístico de plasma
- **2030:** Planta de fraccionamiento operativa
- **2031:** Planta de purificación operativa
- Finalización de **toda la cadena de valor** en 2031



Aprobación estratégica

2025: La EMA certifica toda la cadena de valor en 2025:

- Valida el **sistema de calidad a lo largo de toda la cadena de valor**
- Posiciona a Egipto como **centro de plasma reconocido a nivel mundial («Sello Grifols»)**
- Permite **la comercialización europea del plasma egipcio**, reduciendo la dependencia de las importaciones de EE.UU. (~40% del plasma de Europa)

Plataforma transformadora que da forma al futuro de la asistencia sanitaria en Egipto

Un motor de transformación para Egipto

- **Autosuficiencia nacional** en medicamentos críticos derivados del plasma
- Mejor **acceso a la asistencia sanitaria** gracias a **terapias con plasma** fiables y **producidas localmente**
- Desarrollo de **conocimientos** y **tecnología locales: 170.000 horas** de formación según normas internacionales
- **Contribución a la economía egipcia:**

	2025	2026-2029 acumulado
PIB¹	€55m+	€700m+
Puestos de trabajo²	15.000+	180.000+

¹ El PIB se refiere tanto a contribución directa, indirecta e inducida

² Los puestos de trabajo creados se refieren tanto a puestos directos, indirectos e inducidos.
Resultados anuales 2025

Un motor de transformación para Grifols

- **Una asociación público-privada exitosa**
- **ESG y valor institucional**
- **Cadena de suministro diversificada** (local y global)
- **Escala y eficiencia**
- **Innovación y liderazgo en propiedad intelectual**
- **Crecimiento estratégico y liderazgo en el mercado**
- **Creación de valor y rentabilidad estructural**
- **Economía optimizada del plasma**



Resultados financieros 2025

Rahul Srinivasan

Director financiero (CFO)

Resultados financieros sólidos: Fuerte crecimiento del flujo de caja libre y de los beneficios del grupo y continuo desapalancamiento

		Reportado		Like for Like ¹
(en millones de EUR, exc. %)		FY'25	Var. vs año anterior	Variación vs año anterior
INGRESOS NETOS		7.524m	7,0% cc	9,1% cc
MARGEN BRUTO		2.860m	4,6% cc	10,1% cc
▶ Margen		38,0%	-70pbs	+50pbs
EBITDA AJUSTADO		1.825m	5,6% cc	11,9% cc
▶ Margen		24,3%	-40pbs	+30pbs
BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS		615m	38,5%	
BENEFICIO DEL GRUPO		402m	156,1%	
FLUJO DE CAJA LIBRE antes de fusiones y adquisiciones²		468m	+201m	
RATIO DE APALANCAMIENTO³	<i>LR neto total</i>	4,2x	-0,4x	
	<i>LR garantizado total</i>	2,6x	-0,2x	
LIQUIDEZ		1.678m⁴		

Nota: Todas las cifras se presentan de forma consolidada (incluido Biotest). Cuando se especifica, las cifras se presentan en moneda local (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. Véase el anexo para las conciliaciones.

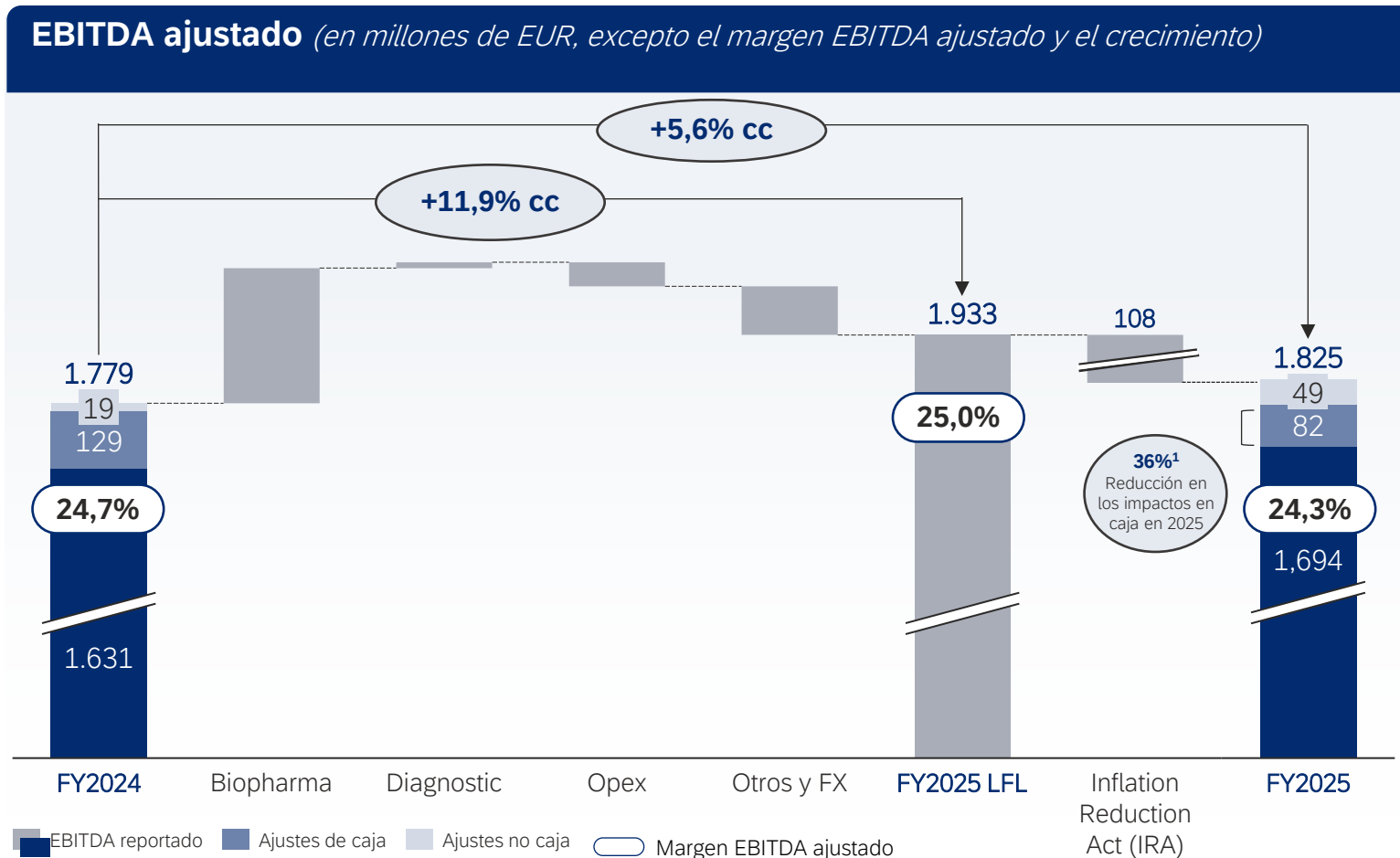
¹ La comparación interanual (LFL) excluye el impacto de la reclasificación de IRA y Fee-For-Service / GPO.

² Definición de FCF y conciliación con el estado de flujo de efectivo en las diapositivas 31 y 32 del Anexo.

³ Ratio de apalancamiento definido según el Acuerdo de Crédito que figura en la diapositiva 36 del Anexo.

⁴ Para el ejercicio fiscal 2025, efectivo y equivalentes de efectivo ascienden a €825m + líneas de crédito no utilizadas por valor de 853M€.

Crecimiento del EBITDA impulsado por Biopharma, compensando el impacto del IRA y del tipo de cambio y reduciendo impactos en caja



- **Crecimiento del EBITDA impulsado por Biopharma**
- **Impacto del IRA de 108M€**, en línea con las previsiones
- El impacto del tipo de cambio EUR-USD según anticipado en el 3T'25
- Prioridad a **la reducción de los impactos en caja** entre el EBITDA ajustado y el declarado
 - Menores costes de transacción
 - Menores costes de reestructuración
- **Ajustes sin impacto en caja:** tal y como se anticipó en la presentación de resultados del 3T, deterioro de algunos proyectos de I+D que no afectan al EBITDA ni al flujo de caja libre futuros

¹ Los ajustes de caja incluyen los costes de transacción, los costes de reestructuración y otras partidas no recurrentes, tal y como se refleja en la conciliación de la diapositiva 35 del anexo. Puente no a escala.
Resultados anuales 2025

Flujo de caja libre pre-M&A: Supera las previsiones

Reconciliación del EBITDA ajustado con el flujo de caja libre

(en millones de EUR)

	2025	2024	2025 vs 2024
EBITDA ajustado	1.825	1.779	+46
Existencias	(97)	26	-122
Deudores	(8)	(34)	+27
Acreedores	38	(6)	+44
Capital circulante neto	(67)	(14)	-52
CAPEX	(373)	(508)	+136
IT e I+D	(158)	(139)	-19
Impuestos	(169)	(176)	+6
Intereses	(521)	(561)	+39
Otros	(69)	(114)	+45
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones¹	468	267	+201

- ▶ FCF pre-M&A: +€43m frente al rango alto del *guidance* actualizado para el 3T y +€68m frente al rango alto del *guidance* original
- ▶ El EBITDA ajustado se calcula tras absorber íntegramente el impacto de €108m del IRA en 2025
- ▶ Reducción continua de los ajustes de caja al EBITDA ajustado
- ▶ Gestión del capital circulante
- ▶ Normalización de los niveles de Capex desde los máximos de 2024, según lo previsto
- ▶ Menores pagos de intereses gracias a la reducción de la deuda en 2025 y a una menor utilización la línea de crédito RCF

¹ Definición del FCF y conciliación con el estado de flujos de efectivo en las diapositivas 31 y 32 del anexo.

Actualización de la estructura de capital

Progreso significativo y rápido de *re-rating*...

Calificaciones crediticias corporativas	Jun-24		Actual
Standard & Poor's	B Estable	➔	BB- Estable
Fitch	B+ Estable	➔	B+ Positiva
Moody's	B3 Estable	➔	B1 Estable

...validada por el ajuste de los rendimientos en el mercado secundario

- Compresión significativa de los rendimientos de los bonos 2030, que refleja una percepción más constructiva por parte de los inversores

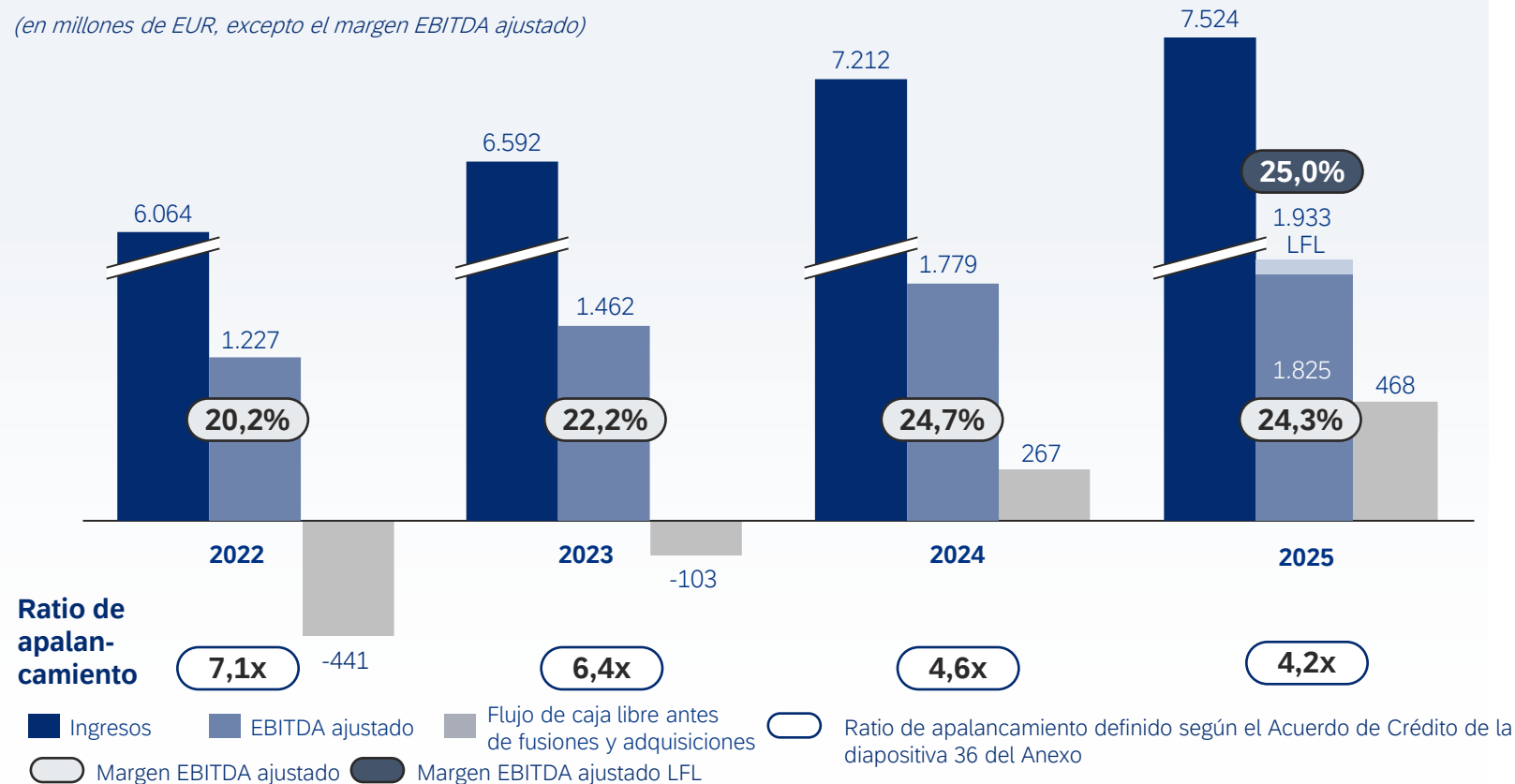
Actualización de la refinanciación

- **Feedback sólido** de los bancos con los que operamos, que respaldan una posible **ampliación** significativa **de la línea de crédito RCF** con una flexibilidad estratégica y operativa considerablemente mayor y una mejora significativa en las condiciones de precios, que entrará en vigor tras la refinanciación del TLB existente
- Se llevará a cabo un proceso de presentación a potenciales inversores institucionales del TLB
- Actualmente, se prevé que **los vencimientos de 2027** se refinancien en dos etapas:
 - RCF + TLB en \$/€ en el 1S 2026
 - Bonos garantizados (\$/€) en el 4T 2026 o antes

Priorizando mayores beneficios impulsados por mayores márgenes, flujo de caja más sólido y un desapalancamiento sostenido

- 2022-2025 Crecimiento del EBITDA impulsado por el volumen
- 2026+ Priorizar el crecimiento del EBITDA impulsado por la expansión de los márgenes

(en millones de EUR, excepto el margen EBITDA ajustado)



Nota: El gráfico no está a escala.

Resultados anuales 2025

Prioridades para 2026

- ▶ Aprovechar al máximo la posición única de Grifols y la clara oportunidad de redefinir el sector
- ▶ Maximizar el crecimiento a partir del plasma aprobado por la EMA procedente de Egipto
- ▶ Aprovechamiento del valor total de las inversiones estratégicas realizadas en el pasado
- ▶ Priorizar el crecimiento del EBITDA impulsado por la expansión de márgenes
- ▶ Expansión del flujo de caja libre
- ▶ Desapalancamiento continuo

Progreso continuo de re-rating

Previsiones para 2026 e hitos para 2027

2026 Previsiones

FCF antes de fusiones y adquisiciones y antes de dividendos

€500m-€575m

Margen EBITDA ajustado

≥25% y crecimiento progresivo del EBITDA ajustado (5-9% a tipo de cambio constante)

Ratio de apalancamiento

Continúa la senda de desapalancamiento

2027 Hitos

- Ratio de apalancamiento en base al Acuerdo de Crédito¹ de 3,5x o menos para finales de 2027
- Flujo de caja libre acumulado pre-M&A y pre-dividendos (2024-2027): €1.75bn-€2.0bn

¹ Ratio de apalancamiento definido según el Acuerdo de Crédito de la diapositiva 36 del anexo.



Observaciones finales

Nacho Abia

Consejero Delegado(CEO)

Priorizando un crecimiento de resultados impulsado por la mejora de márgenes, mejora del flujo de caja y desapalancamiento



Previsiones financieras para 2025 alcanzadas, superando ampliamente las previsiones de flujo de caja libre, a pesar del complejo contexto geopolítico y macroeconómico



El posicionamiento único de Grifols es una **ventaja competitiva**, ofreciendo una clara oportunidad para **redefinir el sector**



Los avances en materia de **autosuficiencia** en **Egipto** y **Canadá** son un **factor diferenciador clave** y un **motor de valor**



Impulsando **el crecimiento de las ventas en EE.UU.** y otros **mercados estratégicos clave**, **priorizando así la mejora de los márgenes**, lo que impulsa el **crecimiento del EBITDA**



Priorización **de un crecimiento del EBITDA impulsado por márgenes**, **la mejora del flujo de caja libre** y el **desapalancamiento continuado**



Hitos para 2027: Objetivos de ratio de apalancamiento y **flujo de caja libre acumulado para 2027**



ANEXO

Ingresos | 4T 2025

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% vs año anterior	
			<i>Reportado</i>	<i>A cc*</i>
Ingresos por Unidad de Negocio	1.981.864	1.975.814	0,3%	5,2%
Biopharma	1.714.004	1.687.487	1,6%	6,6%
Diagnostic	160.533	166.063	(3,3%)	1,3%
Bio Supplies	46.276	52.404	(11,7%)	2,2%
Otros	61.051	69.860	(12,6%)	(15,7%)
Ingresos por Región	1.981.864	1.975.814	0,3%	5,2%
EE. UU. + CANADA	1.091.447	1.079.798	1,1%	8,1%
UE	427.109	431.668	(1,1%)	(1,0%)
ROW	463.308	464.348	(0,2%)	4,0%

* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

Ingresos | 2025

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% vs año anterior	
			<i>Reportado</i>	<i>A cc*</i>
Ingresos por Unidad de Negocio	7.524.204	7.212.382	4,3%	7,0%
Biopharma	6.487.325	6.142.588	5,6%	8,4%
Diagnostic	639.576	644.898	(0,8%)	1,4%
Bio Supplies	154.110	215.664	(28,5%)	(19,7%)
Otros	243.193	209.232	16,2%	8,6%
Ingresos por Región	7.524.204	7.212.382	4,3%	7,0%
EE. UU. + CANADA	4.253.238	4.087.030	4,1%	7,4%
UE	1.613.549	1.498.898	7,6%	7,7%
ROW	1.657.417	1.626.455	1,9%	5,3%

* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

PyG | 4T 2025

	4T 2025			4T 2024			% vs PY	
	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	Excluyendo No Recurrentes
<i>Miles de euros</i>								
Ingresos Netos	1.981.864	-	1.981.864	1.975.813	-	1.975.813	0,3%	0,3%
Coste de ventas	(1.294.508)	13.652	(1.280.856)	(1.209.319)	10.118	(1.199.201)	(7,0%)	(6,8%)
Margen Bruto	687.357	13.652	701.008	766.494	10.118	776.612	(10,3%)	(9,7%)
<i>% Ingresos netos</i>	<i>34,7%</i>	-	<i>35,4%</i>	<i>38,8%</i>	-	<i>39,3%</i>		
Investigación y Desarrollo	(136.755)	45.912	(90.843)	(115.001)	18.572	(96.429)	(18,9%)	5,8%
Gastos Generales y Administración	(275.294)	12.441	(262.853)	(269.479)	12.792	(256.687)	(2,2%)	(2,4%)
Gastos operativos	(412.049)	58.353	(353.696)	(384.480)	31.364	(353.116)	(7,2%)	(0,2%)
Otros ingresos	432	-	432	-	-	-	-	-
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	(4.336)	1	(4.335)	(10.155)	5.826	(4.329)	57,3%	(0,1%)
RESULTADO DE EXPLOTACION (EBIT)	271.405	72.006	343.409	371.859	47.308	419.167	(27,0%)	(18,1%)
<i>% Ingresos netos</i>	<i>13,7%</i>	-	<i>17,3%</i>	<i>18,8%</i>	-	<i>21,2%</i>		
Resultado Financiero	(160.229)	-	(160.229)	(161.317)	-	(161.317)	0,7%	0,7%
Resultado Inversiones, Método participación	-	-	-	-	-	-	-	-
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	111.176	72.006	183.180	210.542	47.308	257.850	(47,2%)	(29,0%)
<i>% Ingresos netos</i>	<i>5,6%</i>	-	<i>9,2%</i>	<i>10,7%</i>	-	<i>13,1%</i>		
Impuesto de Sociedades	15.061	(16.908)	(1.847)	(126.756)	68.925	(57.831)	111,9%	96,8%
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>(13,5%)</i>	-	<i>1,0%</i>	<i>60,2%</i>	-	<i>22,4%</i>		
RESULTADO CONSOLIDADO	126.237	55.098	181.333	83.786	116.233	200.019	50,7%	(9,3%)
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(28.097)	(1.529)	(29.626)	(14.818)	(6.391)	(21.209)	(89,6%)	(39,7%)
BENEFICIO DEL GRUPO	98.141	53.569	151.707	68.968	109.842	178.810	42,3%	(15,2%)
<i>% Ingresos netos</i>	<i>5,0%</i>	-	<i>7,7%</i>	<i>3,5%</i>	-	<i>9,0%</i>		

PyG | 2025

	2025			2024			% vs PY	
	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	Excluyendo No Recurrentes
<i>Miles de euros</i>								
Ingresos Netos	7.524.204	-	7.524.204	7.212.382	-	7.212.382	4,3%	4,3%
Coste de ventas	(4.664.689)	60.323	(4.604.366)	(4.417.844)	53.161	(4.364.683)	(5,6%)	(5,5%)
Margen Bruto	2.859.515	60.323	2.919.838	2.794.538	53.161	2.847.699	2,3%	2,5%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>38,0%</i>	-	<i>38,8%</i>	<i>38,7%</i>	-	<i>39,5%</i>		
Investigación y Desarrollo	(426.018)	45.924	(380.094)	(384.036)	21.114	(362.922)	(10,9%)	(4,7%)
Gastos Generales y Administración	(1.182.997)	37.984	(1.145.013)	(1.255.291)	90.033	(1.165.258)	5,8%	1,7%
Gastos operativos	(1.609.015)	83.908	(1.525.107)	(1.639.327)	111.147	(1.528.180)	1,8%	0,2%
Otros ingresos	862	-	862	-	-	-	-	-
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	(8.044)	3.851	(4.193)	36.804	208	37.012	(121,9%)	(111,3%)
RESULTADO DE EXPLOTACION (EBIT)	1.243.318	148.082	1.391.400	1.192.015	164.516	1.356.531	4,3%	2,6%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>16,5%</i>	-	<i>18,5%</i>	<i>16,5%</i>	-	<i>18,8%</i>	-	0,0%
Resultado Financiero	(628.238)	-	(628.238)	(748.019)	86.099	(661.920)	16,0%	5,1%
Resultado Inversiones, Método participación	-	-	-	-	-	-	-	-
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	615.080	148.082	763.162	443.997	250.615	694.611	38,5%	9,9%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>8,2%</i>	-	<i>10,1%</i>	<i>6,2%</i>	-	<i>9,6%</i>		
Impuesto de Sociedades	(114.615)	(46.558)	(161.173)	(231.190)	50.263	(180.927)	50,4%	10,9%
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>18,6%</i>	-	<i>21,1%</i>	<i>(3,2%)</i>	-	<i>26,0%</i>		
RESULTADO CONSOLIDADO	500.465	101.524	601.989	212.807	300.878	513.684	135,2%	17,2%
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(98.575)	(5.894)	(104.469)	(55.887)	(14.906)	(70.793)	(76,4%)	(47,6%)
BENEFICIO DEL GRUPO	401.890	95.630	497.520	156.920	285.972	442.891	156,1%	12,3%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>5,3%</i>	-	<i>6,6%</i>	<i>2,2%</i>	-	<i>6,1%</i>		

Flujo de Caja | 4T 2025

<i>Miles de euros (reportado)</i>	4T 2025	4T 2024	% vs PY
Resultado del grupo reportado	98.141	68.968	42%
Depreciación y amortización	128.774	110.130	17%
Provisiones netas	68.551	13.920	392%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	4.557	138.017	-97%
Variación del Capital circulante operativo	129.924	183.583	(29%)
<i>Variación de existencias</i>	<i>21.126</i>	<i>99.801</i>	<i>(79%)</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>123.825</i>	<i>74.950</i>	<i>65%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>(15.027)</i>	<i>8.832</i>	<i>(270%)</i>
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	429.947	514.618	(16%)
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo*	(5.759)	(32.393)	82%
CAPEX	(85.376)	(100.123)	15%
I+D/Otros activos intangibles	(48.664)	(42.629)	-14%
Otros flujos de caja*	(10.850)	(3.162)	-243%
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	(150.649)	(178.307)	16%
Flujo de Caja Libre	279.298	336.311	(17%)
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(43.055)	(49.275)	13%
Garantías de capital	(3.463)	2.466	(240%)
Dividendos (pagados) / Recibidos	(25.469)	-	-
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	(2.728)	19.646	(114%)
Flujos de efectivo de actividades de financiación	(74.715)	(27.163)	(175%)
Total Flujos de Caja	204.583	309.148	(34%)
Saldo inicial de Caja	620.960	644.942	(4%)
Efecto del tipo de cambio en Caja	(57)	25.691	(100%)
Saldo final Caja	825.486	979.782	(16%)

En millones de euros

	4T 25	4T 24
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación¹	429	514
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión¹	(152)	(179)
Flujo libre de caja	277	335
Transaccion relacionada con la venta de SRAAS ²	-	-
Flujo de caja libre pre-M&A	277	335

¹ Estado de Flujos de Caja segun IFRS-EU

² Nota (12) de las Cuentas Anuales Auditadas 2024

En millones de euros

	4T'25	4T'24
EBITDA Ajustado	467	526
Variación en el capital circulante	130	184
CAPEX	(91)	(120)
I+D e IT	(49)	(43)
Impuestos	(70)	(81)
Intereses	(176)	(166)
Otros	66	35
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones	277	335

Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones = EBITDA ajustado +/- Variación en Capital circulante- CAPEX (tal y como se define en el APM) - I+D e IT +/- Otros - Intereses - Impuestos. En las Cuentas Anuales Consolidadas se concilia con la generación de flujo de caja de las actividades de explotación e inversión, excluido el impacto de las fusiones y adquisiciones (M&A) y los costes y gastos asociados.

Flujo de Caja | 2025

<i>Miles de euros (reportado)</i>	2025	2024	% vs PY
Resultado del grupo reportado	401.890	156.920	156%
Depreciación y amortización	450.407	437.897	3%
Provisiones netas	84.495	73.259	15%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	175.123	248.369	-29%
Variación del Capital circulante operativo	(65.829)	(14.275)	-361%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(96.559)</i>	<i>25.819</i>	<i>-474%</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>(7.665)</i>	<i>(34.185)</i>	<i>78%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>38.395</i>	<i>(5.909)</i>	<i>750%</i>
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	1.046.086	902.170	16%
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo*	(107.927)	1.278.386	(108%)
CAPEX	(264.822)	(232.538)	(14%)
I+D/Otros activos intangibles	(158.069)	(138.829)	(14%)
Otros flujos de caja*	(47.510)	(20.350)	(133%)
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	(578.328)	886.669	(165%)
Flujo de Caja Libre	467.758	1.788.839	(74%)
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(308.652)	(1.409.304)	78%
Garantías de capital	-	13.982	(100%)
Dividendos (pagados) / Recibidos	(127.851)	-	-
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	(92.037)	36.606	(351%)
Flujos de efectivo de actividades de financiación	(528.540)	(1.358.716)	61%
Total Flujos de Caja	(60.782)	430.123	(114%)
Saldo inicial de Caja	979.780	529.577	85%
Efecto del tipo de cambio en Caja	(93.512)	20.082	(566%)
Saldo final Caja	825.486	979.782	(16%)

En millones de euros

	2025	2024
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación¹	1.046	902
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión¹	(578)	887
Flujo libre de caja	468	1.789
Transacción relacionada con la venta de SRAAS ²	-	1.523
Flujo de caja libre pre-M&A	468	267

¹ Estado de Flujos de Caja según IFRS-EU

² Nota (12) de las Cuentas Anuales Auditadas 2024

En millones de euros

	2025	2024
EBITDA Ajustado	1.825	1.779
Variación en el capital circulante	(67)	(14)
CAPEX	(373)	(508)
I+D e IT	(158)	(139)
Impuestos	(169)	(176)
Intereses	(521)	(561)
Otros	(69)	(114)
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones	468	267

Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones = EBITDA ajustado +/- Variación en Capital circulante - CAPEX (tal y como se define en el APM) - I+D e IT +/- Otros - Intereses - Impuestos. En las Cuentas Anuales Consolidadas, se concilia con la generación de flujo de caja de las actividades de explotación e inversión, excluido el impacto de las fusiones y adquisiciones (M&A) y los costes y gastos asociados.

Balance | 2025

Miles de euros

Activo

	Diciembre 2025	Diciembre 2024
Activos no corrientes	14.638.576	15.677.699
Fondo de comercio y otros activos intangibles	10.493.419	11.297.491
Inmovilizado material	3.119.872	3.341.846
Inversiones Contab. por el método de participación	96.937	68.996
Activos financieros no corrientes	512.727	490.492
Otros activos no corrientes	415.621	478.873
Activos corrientes	5.072.783	5.727.543
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	-
Existencias	3.295.856	3.560.098
Activos contractuales corrientes	82.256	35.979
Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	769.285	836.015
Otros activos financieros corrientes	35.436	243.156
Otros activos corrientes	64.464	72.515
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	825.486	979.780
Total Activo	19.711.359	21.405.241

Miles de euros

Patrimonio Neto y Pasivo

	Diciembre 2025	Diciembre 2024
Patrimonio Neto	7.603.863	8.607.025
Capital suscrito	119.604	119.604
Primas de emisión	910.728	910.728
Reservas	4.186.269	4.054.505
Acciones propias	(130.658)	(134.448)
Resultados del ejercicio	401.890	156.920
Dividendo a cuenta	(102.076)	-
Otro resultado global	(113.988)	776.418
Participaciones no dominantes	2.332.094	2.723.298
Pasivos no corrientes	10.088.843	10.642.070
Pasivos financieros no corrientes	9.090.666	9.490.644
Otros pasivos no corrientes	998.178	1.151.426
Pasivos corrientes	2.018.653	2.156.146
Pasivos financieros corrientes	552.453	676.087
Otros pasivos corrientes	1.466.200	1.480.059
Total Patrimonio Neto y Pasivo	19.711.359	21.405.241

Reconciliación Like-for-Like (LFL)

<i>En millones de euros</i>	4T '25	3T '25	2T '25	1T'25	FY 25
Ingresos netos reportados	1.982	1.865	1.891	1.786	7.524
Reclasificación de pago por servicio / GPO	29	19	33	15	96
Ley de Reducción de la Inflación (IRA)	33	16	30	28	108
Ingresos comparables	2.045	1.901	1.954	1.829	7.729
<i>En millones de euros</i>	4T '25	3T '25	2T '25	1T'25	FY 25
Resultado de Explotacion (EBIT)	271	354	349	269	1.243
Depreciación y amortización	129	103	107	112	450
EBITDA Reportado	400	457	456	381	1.694
Total ajustes	67	25	19	20	131
EBITDA ajustado	467	482	475	400	1.825
Ley de Reducción de la Inflación (IRA)	33	16	30	28	108
EBITDA ajustado comparable	501	498	505	428	1.933

<i>millones de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos Like for Like	7.729	7.266	6,4%
Variación tipo de cambio	(201)		
Ingresos netos Like for Like cc	7.930	7.266	9,1%

<i>millones de euros</i>	2025	2024	% Var
Margen Bruto Like for Like	3.064	2.848	7,6%
Variación tipo de cambio	(71)		
Margen Bruto Like for Like at cc	3.135	2.848	10,1%

<i>miles de euros</i>	2025	2024	% Var
EBITDA Ajustado Like-for-Like	1.933	1.779	8,7%
Variación tipo de cambio	(58)		
EBITDA Ajustado Like-for-Like at cc	1.991	1.779	11,9%

EBIT a EBITDA y EBITDA Ajustado

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	3T 2025	2T 2025	1T 2025	2025	2024	4T 2024
RESULTADO DE EXPLOTACION (EBIT)	271.405	354.202	348.854	268.857	1.243.318	1.192.016	371.859
<i>Depreciación y amortización</i>	(128.774)	(102.848)	(107.035)	(111.750)	(450.407)	(438.944)	(110.130)
EBITDA Reportado	400.179	457.050	455.889	380.607	1.693.725	1.630.960	481.990
<i>% Ingresos netos</i>	20,2%	24,5%	24,1%	21,3%	22,5%	22,6%	24,4%
Caja							
Costes de reestructuración	7.400	6.435	-	-	13.835	35.982	3.044
Costes de transacción	10.708	6.888	3.842	7.466	28.904	48.650	9.306
Proyecto Biotest Next Level	2.419	10.051	5.481	6.738	24.689	34.173	7.340
Otros	1.592	1.621	9.873	1.817	14.904	10.032	-
Total ajustes de caja	22.119	24.995	19.196	16.021	82.331	128.838	19.689
No-caja							
Deterioros	45.194	-	-	3.851	49.045	25.052	24.265
Otros	-	-	-	-	-	(5.618)	-
Total ajustes de no-caja	45.194	-	-	3.851	49.045	19.434	24.265
Total ajustes	67.313	24.995	19.196	19.872	131.377	148.271	43.954
EBITDA ajustado	467.492	482.045	475.085	400.479	1.825.100	1.779.232	525.944
<i>% ingresos netos</i>	23,6%	25,8%	25,1%	22,4%	24,3%	24,7%	26,6%

Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito

<i>En millones de euros</i>	4T'25	3T'25	2T'25	1T'25	4T'24
Obligaciones financieras a largo plazo	9.091	9.093	9.918	9.390	9.491
Obligaciones por arrendamientos no recurrentes (IFRS16)	(969)	(966)	(978)	(1.026)	(1.025)
Obligaciones financieras a corto plazo	552	595	522	657	676
Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16)	(113)	(111)	(112)	(119)	(117)
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(802)	(621)	(559)	(753)	(980)
Deuda financiera neta según el acuerdo de crédito	7.759	7.990	7.991	8.149	8.045

<i>En millones de euros, excepto el ratio</i>	U12M 4T'25	U12M 3T'25	U12M 2T'25	U12M 1T'25	U12M 4T'24
Resultado Operativo (EBIT)	1.243	1.344	1.307	1.257	1.192
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(450)	(432)	(437)	(445)	(439)
EBITDA Reportado	1.693	1.776	1.744	1.702	1.631
IFRS 16	(120)	(117)	(118)	(117)	(113)
Costes de reestructuración, impairment y otros	78	49	67	68	65
Costes de transacción	29	28	28	41	49
Ahorro de costes, mejoras operativas, y sinergias futuras recurrentes estimadas para los próximos doce meses	168	174	173	165	159
Participación en beneficios de actividades principales	4	4	9	(39)	(38)
Ajustes totales	159	139	159	118	122
EBITDA ajustado según el Acuerdo de Crédito	1.852	1.915	1.903	1.820	1.753

Ratio de apalancamiento según el Acuerdo de Crédito	4,2x	4,2x	4,2x	4,5x	4,6x
--	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------

Ratio de apalancamiento según EBITDA consolidado y deuda neta según balance

<i>En millones de euros</i>	4T'25	3T'25	2T'25	1T'25	4T'24
Pasivos Financieros No Corrientes	9.091	9.093	9.118	9.390	9.491
Pasivos Financieros Corrientes	552	595	522	657	676
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(825)	(621)	(559)	(753)	(980)
Deuda Financiera Neta	8.818	9.067	9.081	9.294	9.187

<i>En millones de euros excepto el ratio</i>	U12M 4T'25	U12M 3T'25	U12M 2T'25	U12M 1T'25	U12M 4T'24
Resultado Operativo (EBIT)	1.243	1.344	1.307	1.257	1.192
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(450)	(432)	(437)	(445)	(439)
EBITDA Reportado	1.693	1.776	1.744	1.702	1.631

Ratio de apalancamiento reportado	5,2x	5,1x	5,2x	5,5x	5,6x
--	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------

Ratio de deuda asegurada neta según el acuerdo de crédito

<i>En millones de euros excepto el ratio</i>	2025	2024
Importe Dispuesto línea Revolving	-	-
Préstamos Banco Central Europeo	53	85
Deuda Senior Tramo B	2.198	2.373
Bonos Corporativos Senior Asegurados	3.340	3.340
Total Deuda Asegurada	5.591	5.798
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	(802)	(980)
Deuda Asegurada Neta	4.789	4.818
EBITDA según Acuerdo de Crédito	1.852	1.753
Ratio de deuda asegurada neta según Acuerdo de Crédito	2,6x	2,7x

Contribuciones del NCI

2025

Miles de Euros

	Grupo GDS	Grupo Biotest	BPC	Haema
Resultado después de impuestos de las actividades continuadas	138.669	(72.282)	40.344	11.191
Gasto por impuesto sobre las ganancias	(30.282)	88.200	(11.322)	(7.022)
Resultado financiero	76.328	(41.956)	(2.605)	4.775
Amortización y Depreciación	(46.891)	(54.049)	(7.127)	(8.420)
EBITDA	139.514	(64.477)	61.397	21.859
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros	(2.491)	(9.774)	(5.701)	(4.800)
Costes de restructuración	2.013	2.500	148	138
Impairments	-	3.850	-	-
EBITDA según Acuerdo de Crédito	139.036	(67.900)	55.845	17.197
% de participación no controlada	45,0%	19,6%	100,0%	100,0%
EBITDA atribuible a participaciones no dominantes (NCI)	62.781	(12.637)	61.397	21.859
EBITDA según el Acuerdo de Crédito atribuible a participaciones no dominantes (NCI)	62.566	(13.308)	55.845	17.197
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	(631)	(98.784)	(17.750)	(15.761)
(Activos) Pasivos financieros con Grifols	(1.062.176)	706.853	-	-
Pasivos por arrendamiento financiero-Leasings	11.008	61.383	50.186	21.541
Préstamos y otros Pasivos financieros	1.615	65.895	16	-
Total Deuda Neta	(1.050.184)	735.346	32.452	5.780
% de participación no controlada	45%	20%	100%	100%
Deuda financiera neta atribuible a Participaciones No Dominantes (NCI)	(472.583)	144.125	32.452	5.780
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros	(11.008)	(61.383)	(50.186)	(21.541)
Total Deuda Neta según el Acuerdo de Crédito	(1.061.192)	673.963	(17.733)	(15.761)
Deuda financiera neta según Acuerdo de Crédito atribuible a NCI	(477.536)	132.094	(17.733)	(15.761)

Conciliación de los ingresos netos a cc | 4T 2025

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados	1.981.864	1.975.814	0,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	96.219		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	2.078.083	1.975.814	5,2%

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.714.004	1.687.487	1,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	84.062		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	1.798.066	1.687.487	6,6%

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	160.533	166.063	(3,3%)
Variación por impacto de tipo de cambio	7.724		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	168.257	166.063	1,3%

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	46.276	52.404	(11,7%)
Variación por impacto de tipo de cambio	3.148		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	49.424	52.404	(5,7%)

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	61.051	69.860	(12,6%)
Variación por impacto de tipo de cambio	1.285		
Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante	62.336	69.860	(10,8%)

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.091.447	1.079.798	1,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	76.017		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	1.167.464	1.079.798	8,1%

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados UE	427.109	431.668	(1,1%)
Variación por impacto de tipo de cambio	380		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	427.489	431.668	(1,0%)

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
Ingresos netos reportados ROW	463.308	464.348	(0,2%)
Variación por impacto de tipo de cambio	19.822		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	483.130	464.348	4,0%

Conciliación de los ingresos netos a cc | 2025

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados	7.524.204	7.212.382	4,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	193.518		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	7.717.722	7.212.382	7,0%

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	6.487.325	6.142.588	5,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	170.974		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	6.658.299	6.142.588	8,4%

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	639.576	644.898	(0,8%)
Variación por impacto de tipo de cambio	14.450		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	654.026	644.898	1,4%

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	154.110	215.664	(28,5%)
Variación por impacto de tipo de cambio	5.379		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	159.489	215.664	(26,0%)

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	243.193	209.232	16,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	2.715		
Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante	245.908	209.232	17,5%

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	4.253.238	4.087.030	4,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	136.757		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	4.389.995	4.087.030	7,4%

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados UE	1.613.549	1.498.898	7,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	816		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	1.614.365	1.498.898	7,7%

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
Ingresos netos reportados ROW	1.657.417	1.626.455	1,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	55.945		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	1.713.362	1.626.455	5,3%

Conciliación del EBITDA ajustado a cc | 2025 y 4T 2025

EBITDA Ajustado 2025:

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
EBITDA Ajustado	1.825.102	1.779.232	2,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	54.360		
EBITDA Ajustado a tipo de cambio constante	1.879.462	1.779.232	5,6%

EBITDA Ajustado Like-for-Like 2025:

<i>Miles de euros</i>	2025	2024	% Var
EBITDA Ajustado Like for Like	1.933.221	1.779.232	8,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	57.956		
EBITDA Ajustado Like for Like a tipo de cambio constante	1.991.177	1.779.232	11,9%

EBITDA Ajustado 4T'25:

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
EBITDA Ajustado	467.491	525.944	(11,1%)
Variación por impacto de tipo de cambio	17.756		
EBITDA Ajustado a tipo de cambio constante	485.247	525.944	(7,7%)

EBITDA Ajustado Like-for-Like 4T'25:

<i>Miles de euros</i>	4T 2025	4T 2024	% Var
EBITDA Ajustado Like for Like	500.865	525.944	(4,8%)
Variación por impacto de tipo de cambio	20.222		
EBITDA Ajustado Like for Like a tipo de cambio constante	521.087	525.944	(0,9%)

Conciliación CAPEX 2024 y 2025

<i>En millones de euros</i>	2025	2024	% Var
Altas de Propiedades, Planta y Equipo ("CAPEX reportado en el Estado de Flujos de Efectivo Consolidados")	265	233	13,7%
Interés capitalizado	21	26	
Total altas PP&E	286	259	10,4%
Intéres capitalizado	(21)	(26)	
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	108	275	
CAPEX reportado en la Presentación de Resultados	373	508	(26,6%)

GRIFOLS



Relación con inversores y sostenibilidad

+34 93 571 02 21

✉ investors@grifols.com

✉ sustainability@grifols.com

✉ inversores@grifols.com

✉ sostenibilidad@grifols.com